

A large yellow circle with a black border containing the text "Paella va!" in a black, handwritten-style font. The background of the entire page is a collage of various paella dishes and ingredients, including paella bowls, saffron, and vegetables, rendered in a light, sketchy style.

Paella
va!

DOSSIER DE
FRANQUICIA

**«LA AUTÉNTICA
PAELLA VALENCIANA
Y FIDEUÁ DE GANDÍA
EN TU CASA».**



«La paella, siendo de origen valenciano, se ha convertido en un plato consumido por todo el territorio español, aunque a menudo con modificaciones que se alejan de su receta original. Puede encontrarse en todos los sitios turísticos españoles, además resulta muy habitual en los menús del día de la mayoría de los restaurantes. Servida a veces como tapa en bares, es ya un sabor que identifica la cocina española» (fuente: Wikipedia).

«La Paella Valenciana merece ese reconocimiento internacional, es una seña de identidad de los valencianos y proyecta internacionalmente la marca de calidad y excelencia de la Comunidad Valenciana» (fuente: J. María Chiquillo Barber, *Declaración de la Paella Valenciana como Patrimonio Cultural Inmaterial de la Humanidad*).

NUESTRA META...

como valencianos, tras seis años de desarrollo y crecimiento de nuestra empresa, es **expandir nuestro máspreciado y conocido producto culinario** a través de todo el territorio nacional e internacional y **formar a nuestros clientes** en este aspecto, pasión y tradición por la **auténtica paella valenciana y fideuá de Gandía** siguiendo las recetas originales de nuestra tierra, la zona sur de Valencia y norte de Alicante.





TRADICIÓN Y **MÁXIMA CALIDAD**

Receta original tradicional.

Ingredientes de origen valenciano.

Preparación completa *in situ*.

Entrega, recogida y limpieza.



SOMOS OBRADOR

Somos fabricantes, somos seguridad, somos *gourmet*.

Nuestro producto ha pasado cánones de **calidad** desde hace veinte años, con una **receta propia** desarrollada única y exclusivamente por nosotros, para conseguir **el mejor producto, el auténtico**, junto a una productividad nunca vista en el sector. Suponemos la **confianza y practicidad** que nuestro cliente necesita, somos su **único proveedor** y le servimos el producto prácticamente acabado; **logrando así, la merma cero.**





LA

FRANQUICIA



Desde que inauguramos nuestro local de Gandía, en el corazón arrocero de Valencia, enfocado al *delivery* de un plato tan conocido como la paella, no hemos parado de crecer.

Tuvimos una **visión** y la pusimos **en marcha**.

En PAELLA VA! hemos unido dos de las principales tendencias del mercado culinario español actual: el **buen comer**, con el arroz como plato principal, y el *take away o delivery*.

Siendo capaces de ofrecer **el mejor producto sin** la necesidad de **costes** de estructura **elevados**.

Menos personal, menos alquiler,
las mismas ventas.



LA RENTABILIDAD

PAELLA VA! no es un negocio rentable.
¡Es un negocio muy rentable!

Invirtiendo **la mitad** de lo que costaría una arrocería tradicional, un franquiciado puede lograr **beneficios superiores** a los de un restaurante de éxito gracias a la **simplicidad de la gestión**, a la **eficiente selección y entrega del producto**, a los amplios márgenes logrados gracias a nuestra **exhaustiva selección de proveedores** y a la **ajustada estructura de costes**.

EL

APOYO

- En la **selección del local** más adecuado para tu negocio.
- En la **formación** al franquiciado y a su equipo.
- En la **asistencia** permanente.
- En la **selección de** los mejores **productos**.
- En cada nueva **receta**.
- En un **plan de suministro** puntual.
- En el **software de gestión**.
- En las **campañas de comunicación**.
- Acompañado de **nuestros partners**.



CONDICIONES DE LA FRANQUICIA

INVERSIÓN

INICIAL:

75.000 aprox. (según estado y características del local)

- Reforma: 10.000€ aprox.
- Local comercial 140 m² con salida de humos
- Mobiliario
- Maquinaria
- Utensilios
- Paellers
- Vehículos

CANON

INICIAL:

10.000€

- *Know How*
- Proveedores
- Formación
- Supervisión inicial y seguimiento
- Tirada inicial 10.000 *fliers* corporativos
- Inclusión en redes, web y app propias



ROYALTIES

MENSUALES:

% de explotación

2% de publicidad

- 10.000 *fliers* corporativos cada 2 meses
- Campaña de tráfico digital específica cada dos meses
- 2 *posts* específicos en redes sociales cada semana
- Historias genéricas en redes sociales
- Web
- App propia
- Inclusión en apps externas de servicios de *delivery*



DATOS DE CONTACTO

Departamento de Expansión -
T4 Franquicias

 916 26 39 29

 expansion@t4franquicias.com